

# Sales Engineer – Fulltime

## HRsolar Projects

### Functieomschrijving

Als Sales Engineer gaat jouw taak een stuk verder dan alleen de sales. Jij laat de commercie en techniek samenkomen. Met jouw inzet werk je mee aan de verdere groei van het bedrijf. Het opvolgen van offertes, het scoren van nieuwe projecten en uitwerken van technisch advies zijn belangrijke onderdelen van jouw functie. Daarom is het van belang dat je verstand van de zaken hebt, snel kan schakelen, goed kunt overtuigen en communicatief sterk bent.

### Wat vragen wij

- Affiniteit met en begrip van techniek.
- Je verdiept je in onze producten en de toekomstige ontwikkelingen.
- Het geven van technisch advies over zonthermische- en PVT-warmtepompsystemen.
- Het omzetten van een vraagstuk van de klant naar een concreet concept/advies.
- ISDE en SDE++ (subsidie) berekeningen te maken voor onze klanten.

### Wat breng je mee

- HBO werk- en denkniveau, aangevuld met 3 jaar relevante werkervaring.
- Een hoge mate van zelfstandigheid en pro-activiteit.
- Technische kennis en ervaring met de installatiebranche (zoals: verwarming, airco, PV panelen, zonneboilers en/of warmtepomp systemen).
- Ervaring in het maken en berekenen van (schematische) technische berekeningen en budgetberekeningen.

### Hoe ziet jouw ochtend eruit?

De SDE++ lijst voor de nieuwe aanvragen is gepubliceerd. Snel filter je de zonthermische en PVT-aanvragen om te zien hoeveel potentiële nieuwe projecten zich aandienen. Je pakt je telefoon en probeert bij deze potentiële nieuwe klanten aan tafel te komen. Yes, volgende week nieuwe afspraken.

Ook moet er vandaag nog een aanbieding worden gedaan voor een nieuw PVT-project. Jouw advies tijdens het bezoek aan de klant is ter harte genomen en er is om een prijsopgave gevraagd. Je werkt de offerte uit en voorziet de klant van alle relevante informatie. Nu snel de deur uit voor je geplande klantbezoek.

## Wat bieden wij?

Een afwisselende baan bij een groeiende en informele organisatie.

Wij zijn specialist op het gebied van zonthermische- en PVT-systemen met toonaangevende klanten in heel Nederland. Naast een prima salaris voor jouw inzet en kennis, bieden wij jou:

- 25 vakantiedagen, 13 ATV dagen en 8% vakantiegeld (CAO klein metaal)
- Zelfstandig uit te voeren job
- Collectieve pensioenregeling
- Coaching en ruime mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling
- Een hecht team met veel kennis van zaken, waarbij samenwerking zeer belangrijk is
- Auto van de zaak
- Telefoon en laptop van de zaak

## HRsolar groep

De HRsolar groep is gevestigd aan de Leehove 4 in de Lier en bestaat uit 3 verschillende organisaties met elk haar eigen discipline. In de functie als Sales Engineer ga jij onze projectorganisatie HRsolar Projects versterken.



Kom jij ons team versterken? Stuur je cv en motivatie naar [steven@hrsolarprojects.com](mailto:steven@hrsolarprojects.com).

HRsolar Projects BV | Leehove 4 | 2678 MC de Lier